

## 深川学童少年野球表彰式

## ガバナー補佐訪問 第3回クラブ協議会

E-mail : koto.re@sweet.ocn.ne.jp http://www.koto-rotary.jp

### 例会報告

7/19 訂正出席率 72.73%  
8/2 会員数22名中15名 出席率68.18%  
ゲスト 【東京向島RC】小林康徳 地区副代表幹事



### 会長・幹事報告



- ・本日8月度定例理事会を開催いたしました。
- ・7/28(木)第1回会長幹事会に参加しました。

### <委員会報告・その他>

大澤栄一ガバナー補佐：ポリオTシャツ購入のお知らせ

【配布物】2022-23年度活動方針と計画書、臨時総会資料、ロータリーの友8月号

【閲覧】たよりウィズ、ロータリーの友手引書

### 【委嘱状授与】

大澤栄一ガバナー補佐：ガバナー補佐、地区戦略計画推進委員会副委員長、地区会員増強委員会委員

鈴木委員：地区制提案・決議案検討委員会委員

小嶋委員：地区公共イメージ部門公共イメージ委員会 ポリオデーチーム委員

青木委員：地区公共イメージ部門 公共イメージ委員会 アースデーチーム委員

伊藤海委員：地区ロータリー財団部門 資金推進委員会委員

### ニコニコボックス



小野会長：小林代表副幹事、連日お疲れ様です。平手さん、海さん、本日はよろしくお願ひ致します。末次幹事：本日も宜しくお願ひします！

大島君：暑い日が続きますが、コロナにかからず頑張りましょう。

青木君：今日も宜しくお願ひします。

鯉淵君：本日も宜しくお願ひします。

伊藤(三)君：暑い日が続いております。健康管理に気を付けましょう！

菅澤君：本日もよろしく。

鈴木君：暑さに負けないよう楽しく過ごしましょう。

伊藤(海)君：本日も宜しくお願ひします。

大澤(秀)君：毎日暑さに悩まされています。

大澤(栄)君：満10年となりました！これからも宜しくお願ひします！

板倉君：本日も宜しくお願ひします。

堀君：今日も宜しくお願ひします。

平手君：本日も宜しくお願ひします。

河西君：本日も宜しくお願ひします。

合計 70,000円  
累計 192,000円

## 私の趣味・家族・仲間たち

### ・板倉会員の趣味・

バイクはハーレー3台、125ccスクーター1台、ヘルメット10個以上(最近全然乗ってない) スキューバ機材、ウエットスーツ、スキー・スノーボード・ソフト・ハードスーツ、サバゲーグッズ、サブボード&パドル等々(全部数年さわってない) 30代のころゴルフ年間60ラウンド以上、ベストスコアは79、最近はコンペしか行かず年間4~6ラウンド、100切りも怪しい始末。興味が湧くと形から入り趣味とまでいかない。そう、私は飽きっぽいのです。



事務局は午前10時から午後16時まで、囲碁や将棋・談話室として利用できます。掲示板も活用してください

●例会場/東京都江東区東陽6-3-3 ホテルイースト21東京内 TEL:03(5683)5683 ●例会日/毎週火曜日12時30分~13時30分  
●事務局/東京都江東区東陽6-3-3 ホテルイースト21東京内 TEL:03(5632)3777 FAX:03(5632)3737



# 会・員・増・強・に・つ・い・て



## 会員増強委員 伊藤 海 会員

今回は会員増強についてお話させていただきます。沢山の経験のある皆様にお話させて頂く事は恐縮ですが、会員増強はクラブ運営の重要事項となりますので、何卒宜しくお願い致します。まず何故会員増強が必要なのか、お話させていただきます。当然の事項で恐縮ですが、

- ・クラブ運営の安定化
- ・充実したロータリー活動の為
- ・地域社会の為に素晴らしい活動を広める

の3点を挙げさせていただきました。

まずクラブ運営の安定化ですが、クラブの運営には運営費がかかります。安定した運営費を得る為には、会員数が必要となり、会員の増強が必要となります。我が江東クラブは安定した運営のために、もっと会員数の増強が必要となります。



次に充実したロータリー活動の為とありますが、

こちらはクラブ運営と同じく、ロータリー活動には費用がかかります。色々な活動を行おうとすればするほどお金がかかります。充実したロータリー活動を行う為にも、会員増強が



ひつようとなります。最後に、地域社会の為に素晴らしい活動を広める、とありますが、ロータリーの活動は非常に素晴らしいものであり、堂々と社会に広めるべき

ものだと考えております。一人でも仲間が増えればそれだけ素晴らしい地域となりますので、地域社会の為に素晴らしい活動を広める為、会員増強が必要だと考えます。

それでは、具体的に会員増強のために何を行うかですが、色々やるべき事は沢山あると思いますが、いきなり沢山伝えると混乱してしまう為、今回は一つだけ、会員候補のリスト化（見える化）を行いたいと思います。

何故リスト化を行うのか、こちらは下記の通りとなります。

- ・入会したくなるタイミング
- ・定期的なアタック
- ・複数の方よりアプローチ
- ・忘れないように

入会したくなるタイミングは、人それぞれあります。声をかけたタイミングが入会できるタイミングでは無い可能性がある為、定期的に良い



タイミングで声をかけられるよう、リスト化を行います。

そして色々な方より声をかけてもらう事が重要となります。入会候補の方が何に対してフックがかかるかわかりませんので、複数の方よりアプローチを行いたいと思います。

そして上記のアプローチを忘れずに行う事が重要となります。

リスト自体は名前や最低限の情報が記載された簡単なリストとなります。

候補者は、主に下記の通りで考えております。

- ・退会（休会）者、またはその後継者
- ・ゲスト参加者
- ・その他候補

上記の方々を中心に、みんなで入会候補者リストを作成できればと思います。リストの管理方法ですが、伊藤の方で作成を行います。進捗管理が非常に大事となりますが、こちらは拡大のリーダーとして小野会長に旗振りをお願いできればと思います。



以上、大変重要な会員増強について簡単にお話させていただきました。江東クラブ充実の為、皆様のお力をお借りできればと思います。何卒、宜しくお願い致します。